



EGO ist der Akku-Gartengeräte-Spezialist und Teil der Chervon Gruppe, einem der größten Powertool-Herstellern der Welt. In einem rasant wachsenden Markt hat sich Chervon in 30 Jahren zu einem globalen Milliardenunternehmen mit mehr als 10.000 Mitarbeitern entwickelt. Als familiär geführtes Unternehmen mit flachen Strukturen bieten wir beste Voraussetzungen, sich persönlich und beruflich weiterzuentwickeln.

Für unsere Europa-Niederlassung in Steinheim/Murr suchen wir einen

LEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

Ihre Aufgaben

- Führung und Weiterentwicklung eines Vertriebsinnendienst-Teams von ca. 7 Mitarbeitenden
- Kostenstellenverantwortung, Ressourcenplanung, Kompetenzentwicklung und KPI-Controlling
- Sicherstellung einer reibungslosen Schnittstellenkoordination zu internen Abteilungen sowie externen Partnern (u.a. internationalen Kunden, IHK, Zoll, Behörden)
- Kontinuierliche Optimierung der Kernprozesse im Vertriebsinnendienst
- Aktive Mitwirkung an strategischen Projekten (z.B. Neugeschäfte, neue Märkte, neue Geschäftsfelder) sowie IT-/ERP-Change-Management-Projekten
- Verantwortung für die korrekte Pflege und Qualitätssicherung der Kunden-, Preis- und Produktstammdaten
- Aktives Bestands- und Verfügbarkeitsmanagement durch Forecasting und rollierende Planung

Ihre Qualifikationen

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst für den nationalen/internationalen Markt – davon mindestens 2 Jahre in einer Führungsfunktion
- Erfahrung im Change Management
- Sehr gute Kenntnisse in der Auftragsabwicklung, insbesondere im Exportgeschäft
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office und Erfahrung mit ERP-Systemen, ORACLE ist von Vorteil
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise sowie hohe Eigeninitiative, Teamorientierung und Flexibilität
- Freude daran, neue Themen voranzutreiben und Weiterentwicklungen aktiv zu gestalten

Wir bieten

- Eine Führungsaufgabe mit Gestaltungsspielraum in einem internationalen Arbeitsumfeld
- Regelung zur mobilen Arbeit
- Ein wertschätzendes Umfeld, flache Hierarchien sowie kurze Informations- und Entscheidungswege
- Personalrabatt auf Produkte, vielfältige Corporate Benefits (Reisen, Shopping, Kultur und Sport)
- Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen, zukunftsorientierten Unternehmen

Bewerben Sie sich bitte mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen und der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittszeitpunkts unter: personal@egopowerplus.de
Für erste Fragen steht Ihnen Mark Harris gerne zur Verfügung.

